

Rang-lista, šta poslodavce najviše opterećuje u poslovanju:

1. Visoki porezi i doprinosi na zarade
2. Obaveza uplate PDV unapred (pre nego što firme naplate svoje potraživanje)
3. Veliki broj parafiskalnih nameta i njihove visina
4. Visoke cene komunalnih usluga za privredu
5. Dodatni troškovi na osnovu Zakona o radu
6. Prekomereno administriranje i birokratija
7. Visoke kamate na kredite i pozajmice

S obzirom da se očekuje formiranje nove Vlade privrednici su birali i prvi problem koji treba rešiti, kako bi se rasteretila privreda i omogućio dalji razvoj i zapošljavanje.

- Da se smanje porezi i doprinosi na zarade, 28,2% odgovora
- Da se ukinu firmarine i taksa na gradsko građevinsko zemljište kao dva najveća parafiskalna nameta, 27,2% odgovora
- Da se dozvoli malim i srednjim preduzećima da PDV plaćaju po realizaciji, 20,4% odgovora
- Da se izjednači cena komunalnih usluga za privredu i građane, 17,2% odgovora
- Da se promeni Zakon o radu i smanje opterećenja poslodavaca na osnovu ovog zakona, 7% odgovora

Privrednici su naveli i šta još treba uraditi:

- ukinuti sve nepotrebne državne agencije i smanjiti naknade koje one naplaćuju od privrede
- smanjiti broj zaposlenih u državnoj upravi i javnom sektoru i kroz konkretne programe prebaciti ih u sektor proizvodnje i usluga, kako bi počeli da učestvuju u stvaranju nekog proizvoda
- sredstva ostvarena uštedama u budžetu i smanjenjem broja zaposlenih preusmeriti u Razvojnu banku Srbije i omogućiti
- zakonom ograničiti trajanje izvršnih sudskih sporova i naterati javna preduzeća, javni sektor i lokalne samouprave da u roku od 60 dana isplaćuju svoja dugovanja prema privatnim kompanijama
- smanjiti broj birokratskih procedura u komunikaciji sa poreskom upravom, fondovima obaveznog socijalnog osiguranja, agencijama i drugim državnim institucijama, a poseban akcenat stavili su na suzbijanje korupcije u oblasti dobijanja građevinskih dozvola i kod upisa nepokretnosti u katastar
- uvesti rigoroznu kontrolu javnih nabavki i kontrolu poslovanja javnih preduzeća koja su monopolisti i veliki dužnici privatnim preduzećima

Izvoznici ili oni koji u narednom periodu nameravaju da otpočnu sa izvozom proizvoda i usluga naveli su da je podrška države izvozu znatno manja u odnosu na druge države u okruženju i u EU i da je u tu svrhu potrebno:

- povećati sredstva namenjena osiguravanju izvoza na tržište EU, Severne Amerike i Rusije
- obezbedi poseban fond za pomoć i kreditiranje pri ulasku gotovih proizvoda domaćih proizvođača u velike trgovinske lance u svetu
- obezbede sredstva podrške i više pažnje posveti kreiranju i plasmanu marketinških kampanja za promociju srpskih proizvoda u drugim državama
- da se okupe mali i srednji proizvođači i formiraju tzv. „proizvodni koncerni ili grupe“ kako bi zajednički proizveli dovoljne količine proizvoda za izvoz na velika tržišta (Rusija, SAD, Kanada, EU, Turska, itd.) i zajednički organizovali transport i distribuciju ovih proizvoda